

PARA ESTRUCTURAR

tu idea

DE NEGOCIO,

CONOCE...



CANVAS



¿QUÉ ES

CANVAS?



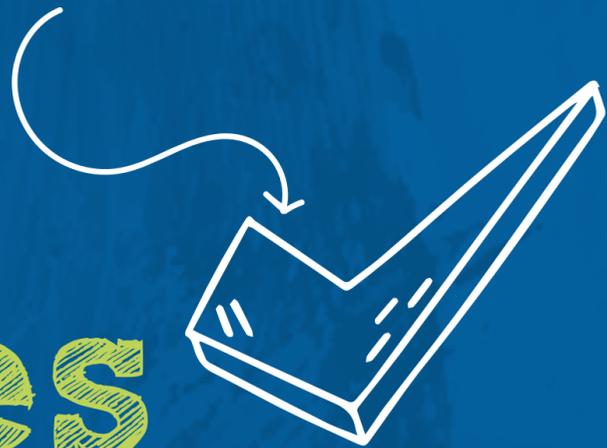
EL MODELO CANVAS es una herramienta que te ayuda a visualizar y estructurar tu idea de negocio en



BLOQUES
ESENCIALES.



1. SEGMENTO DE clientes



¿Quiénes son tus clientes ideales?

Aquí debes definir los grupos de personas o empresas a los que quieres llegar con tu negocio.



2. PROPUESTA DE valor

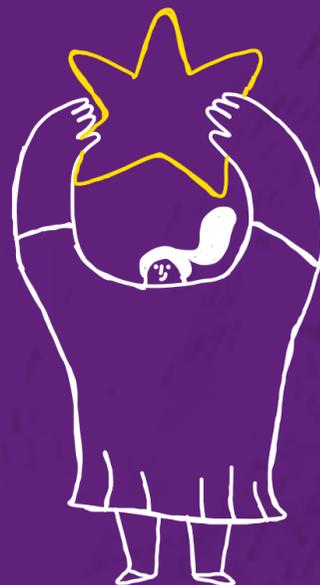
¿Qué hace único tu negocio?

Describe el valor que ofreces y cómo solucionas los problemas de tus clientes.



Recuerda:

La propuesta de valor es lo que hace **único tu negocio**, *es lo que le dice al cliente por qué te debe elegir a ti y no a otro!*



3. CANALES DE distribución

¿Cómo harás llegar tu producto o servicio a tus clientes?

Puede ser a través de tiendas físicas, plataformas digitales, e-commerce, entre otros.



4 RELACIÓN CON LOS clientes



¿Cómo te comunicarás con ellos y generarás confianza?

Estrategias como servicio personalizado, fidelización y atención postventa son clave.



5 FUENTES DE ingresos

¿Cómo generarás ingresos?

Puedes obtener ingresos a través de:

-  Venta directa
-  Venta indirecta
-  Venta minorista
-  Venta mayorista

Además, es importante definir cómo recibirás tus pagos.

¿Aceptarás solo efectivo o también recibirás pagos con tarjetas de débito y crédito mediante máquinas POS?



6. RECURSOS clave



¿Qué necesitas para operar?

Identifica los recursos esenciales:

- ✓ Humanos.
- ✓ Financieros.
- ✓ Tecnológicos.
- ✓ Materiales.





7

ACTIVIDADES clave



**¿Qué acciones son
necesarias para que tu
negocio funcione?**

Producción, distribución, marketing...



8

ALIANZAS



estratégicas

¿Con quién te asociarás?

Define proveedores, socios o colaboradores clave para fortalecer tu negocio.



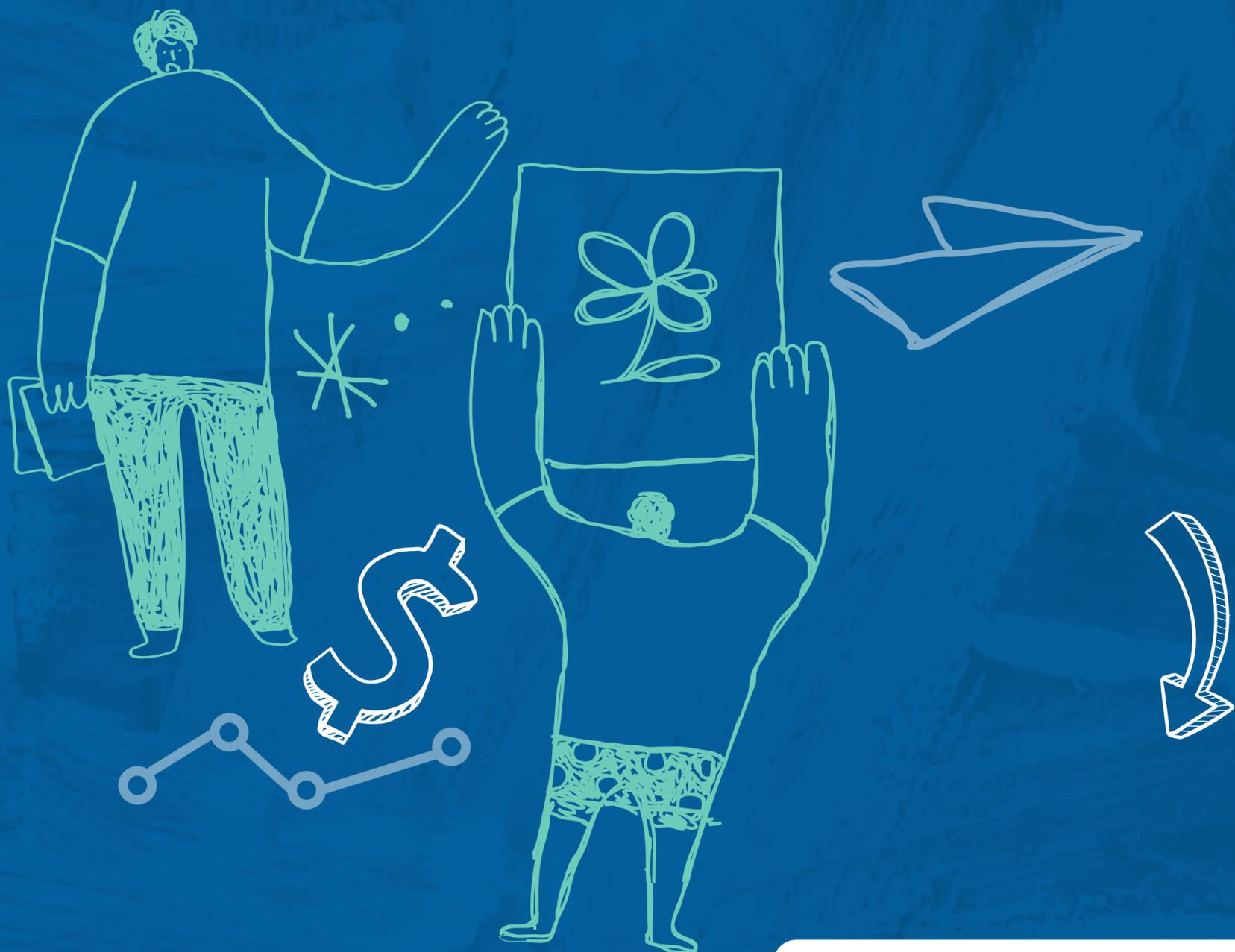


9. ESTRUCTURA DE costos



¿Cuánto costará operar tu negocio?

Considera producción, distribución, marketing y otros gastos esenciales.



AHORA ESTRUCTURA **tu idea**
DE NEGOCIO, CON 
CANVAS

Hacerlo bajo esta herramienta es clave, si es que quieres postular a Mi Primer Negocio Rural 2025. Así que:



Define cada **bloque**.



Evalúa tu modelo de **negocio**.



Asegura la viabilidad de tu **emprendimiento**.

¿Te gustaría aprender más?

Consulta el glosario con términos claves para mayor comprensión

